

Jum'at, 16 Juli 2021

FM-CC-AAJI-006-00

Judul	BERITA FOTO – Pembatalan Polis Asuransi Jiwa
Nama Media	Kontan
Newstrend	Peningkatan Nilai Pembatalan Polis
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2021-07-16
Sentimen	Positif

Pembatalan Polis Asuransi Jiwa



KONTAN/Carolus Agus Waluyo

Agen asuransi jiwa melayani nasabah di salah satu *counter* asuransi jiwa di Jakarta, Kamis (15/7). Data Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) di kuartal I-2021, nilai tebus atau pembatalan (*surrender*) polis asuransi jiwa meningkat 30,61% yoy menjadi Rp 28,54 triliun. Sebagai perbandingan, di kuartal I-2020, nilai *surrender* hanya sebesar Rp 21,85 triliun.

Judul	Klaim Tebus Polis Terus Meningkat
Nama Media	Tribun Medan
Newstrend	Peningkatan Nilai Pembatalan Polis
Halaman/URL	4
Tanggal Berita	2021-07-15
Sentimen	Positif

Klaim Tebus Polis Terus Meningkat

JAKARTA, TRIBUN - Pandemi Covid-19 tampaknya menyebabkan kebutuhan dana bagi nasabah asuransi masih meningkat. Hal ini tampak dari peningkatan nilai pembatalan polis sebelum waktunya atau nilai tebus (surrender) pada industri asuransi jiwa.

Kalau menilik data Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) di kuartal I-2021, nilai tebus polis asuransi jiwa meningkat 30,61% yoy menjadi Rp 28,54 triliun. Sebagai perbandingan, di kuartal I-2020, nilai tebus polis sebesar Rp 21,85 triliun.

Peningkatan nilai tebus tersebut juga turut mendorong lonjakan klaim dan manfaat yang harus dibayar sebesar 23,55% menjadi Rp 47,69 triliun. Asal tahu saja, nilai tebus polis ini yang mendominasi total klaim secara keseluruhan dengan porsi sebesar 59,84%

Ketua AAJI Budi Tambubolon menyampaikan, ke-

naikan nilai tebus tersebut diperkirakan karena adanya kebutuhan dana bagi nasabah. Selain itu, hal tersebut juga didorong dengan market yang mungkin sedang menguntungkan mengingat polis yang dikembalikan mayoritas dari produk unitlink.

"Jadi bukan berarti orang mengembalikan polis itu karena tidak happy. Yang perlu digarisbawahi juga ialah klaim yang meningkat ini menandakan bahwa perusahaan asuransi tetap berkomitmen untuk membayar yang menjadi hak nasabah," ujar Budi kepada Kontan.co.id, Rabu (14/7).

Tak hanya itu, Budi juga mengatakan, meskipun klaim yang dibayarkan meningkat, namun orang-orang yang baru membeli produk asuransi juga tumbuh. Merujuk pada data yang sama, jumlah tertanggung industri asuransi jiwa memang menunjukkan tren meningkat menjadi 63,87 juta orang di

kuartal pertama dari kuartal sebelumnya yang sebanyak 63,69 juta orang.

Adapun salah satu perusahaan asuransi jiwa yang juga mengalami pertumbuhan total klaim surrender ialah BRI Life. Perusahaan tersebut mencatat hingga Juni 2021 ini, total surrendernya mencapai Rp180 miliar dengan jumlah polis sekitar 18.000 polis dan mayoritas dari produk unitlink.

"Total klaim surrender meningkat sekitar 15% yoy karena kemungkinan dipengaruhi oleh adanya kebutuhan dana menghadapi pandemi," ujar Direktur Utama BRI Life Iwan Pasila.

Iwan juga menambahkan, masih ada kemungkinan potensi lonjakan dari klaim surrender di BRI Life. Hanya saja, pihaknya terus mendorong utk komunikasi ke nasabah untuk tidak melakukan surrender karena tujuan proteksi asuransi bisa tidak tercapai. **(adrianus octaviano)**

Judul	Ilustrasi Potensi Nilai Investasi di Asuransi Jiwa Unit Link Bukan Jaminan
Nama Media	Nova.grid.id
Newstrend	Edukasi Calon Nasabah Unitlink
Halaman/URL	https://nova.grid.id/read/052789401/ilustrasi-potensi-nilai-investasi-di-asuransi-jiwa-unit-link-bukan-jaminan?page=all
Tanggal Berita	2021-07-15
Sentimen	Netral

Ilustrasi Potensi Nilai Investasi di Asuransi Jiwa Unit Link Bukan Jaminan

Fathia Yasmine - Kamis, 15 Juli 2021 | 15:21 WIB



Ilustrasi investasi melalui asuransi jiwa unit link

Nova.id – Seorang Pemegang Polis **asuransi jiwa unit link** tengah menatap laporan transaksi **asuransi** miliknya dengan raut wajah bingung. Tiga tahun lalu, ia memutuskan untuk membeli produk **asuransi jiwa unit link** yang menawarkan Manfaat **Asuransi** sekaligus manfaat **investasi**. Namun, ia tidak melihat pergerakan yang signifikan pada Nilai **Investasi**-nya.

Kebingungan pun mulai muncul di dalam benaknya. Pasalnya, saat membeli produk **asuransi jiwa unit link** tersebut ia memperoleh proposal ilustrasi berisi gambaran potensi Nilai **Investasi** dengan asumsi imbal hasil selama Masa **Asuransi**.

Ia pun rutin membayarkan Premi Berkala dengan nominal yang sudah disepakati dalam Polis, tetapi Nilai **Investasi** realisasinya tidak sama dengan yang ia bayangkan.

Ada alasan mengapa Pemegang Polis dalam ilustrasi tersebut mengalami hal seperti itu. Salah satunya adalah minimnya pemahaman mengenai tujuan utama saat membeli produk **asuransi**.

Baca Juga:
Ingin Punya Ruang Tamu Keren Meski Minim Budget? Begini Caranya!

Sebagai informasi, asuransi jiwa **unit link** merupakan salah satu jenis asuransi jiwa yang memberikan dua manfaat, yaitu Manfaat Asuransi dan manfaat investasi dalam satu Polis.

Dengan tersedianya kedua manfaat tersebut, asuransi jiwa **unit link** termasuk ke dalam kategori asuransi jiwa non-tradisional. Manfaat investasi menjadi nilai tambah asuransi jiwa **unit link** jika dibandingkan dengan asuransi jiwa tradisional.

Meski begitu, banyak orang yang keliru dalam memaknai manfaat investasi ini. Alih-alih memikirkan proteksi jangka panjang dari asuransi, banyak orang berfokus pada ekspektasi potensi Nilai Investasi ke depan. Dengan begitu, tujuan utama dalam membeli produk asuransi jiwa **unit link**, yakni perlindungan jangka panjang dari manfaat asuransi, menjadi terlupakan.

Selain itu, banyak pula yang menyimpulkan bahwa ilustrasi dalam proposal tersebut merupakan imbal hasil yang pasti didapatkan di akhir periode asuransi. Padahal, tidak demikian.

Baca Juga:
Anak Jenuh Saat Belajar Online? Tenang, Ini 5 Cara Mengatasinya

Cara kerja asuransi jiwa **unit link**

Sebagai produk asuransi, manfaat utama dari asuransi jiwa **unit link** adalah untuk proteksi. Namun, Anda pun perlu memahami bagaimana asuransi jiwa **unit link** memberikan manfaat tersebut.

Sebagai contoh, asuransi jiwa **unit link** dengan tipe pembayaran Premi Berkala. Selama tahun Polis tertentu, terdapat Biaya Akuisisi yang dibebankan pada Premi Dasar Berkala, sisanya kemudian dialokasikan pada investasi.

Pemegang Polis dapat menikmati Manfaat Asuransi sesuai nilai pertanggungan, nilai manfaat pertanggungan tambahan, jenis kelamin, dan lainnya dari Biaya Asuransi yang dibayarkan. Biaya Asuransi biasanya akan meningkat sesuai dengan usia Tertanggung disertai dengan Biaya Administrasi dan biaya lainnya.

Berbagai biaya inilah yang kemudian dibebankan pada unit investasi, sehingga Pemegang Polis perlu mencermati kecukupan nilai Premi untuk menentukan Manfaat asuransi saat membeli produk asuransi jiwa **unit link**.

Selain melindungi dari risiko meninggal dunia, asuransi jiwa *unit link* juga umumnya akan memberi pilihan manfaat pertanggungan tambahan sesuai kebutuhan, seperti perlindungan penyakit kritis, cacat tetap, penggantian biaya rawat inap di rumah sakit, hingga perlindungan bagi Pemegang Polis atau pasangan.

Namun, perlu dipahami bahwa biaya pertanggungan tambahan sifatnya menambah Biaya asuransi yang perlu dibayarkan.

Untuk investasi, beberapa perusahaan asuransi akan memberikan pilihan Dana Investasi menyesuaikan dengan profil risiko dari nasabah tersebut. Bagi nasabah dengan profil risiko konservatif atau menginginkan investasi berisiko rendah, pilihan Dana Investasinya adalah Jenis Pasar Uang (*Money Market Fund*).

Sementara bagi nasabah dengan profil risiko moderat, tersedia Dana Investasi Jenis Pendapatan Tetap (*Fixed Income Fund*) dan Jenis Campuran (*Balance Fund*).

Baca Juga:

Perlu Waspada, 3 Dampak Ini akan Muncul Bila PPKM Darurat Diperpanjang

Tersedia juga Dana Investasi Jenis Campuran Plus (*Balance Plus Fund*) untuk profil risiko moderat-agresif serta Jenis Saham (*Equity Fund*) untuk profil risiko agresif.

Untuk diketahui, setiap pilihan Dana Investasi terdapat biaya pengelolaan investasi per tahun. Hasil kinerja Dana Investasi pun tidak dijamin dan akan selalu mengikuti pergerakan instrumen investasi di pasar modal.

Oleh sebab itu, dapat disimpulkan bahwa nasabah tidak bisa menjadikan kinerja Dana Investasi di masa lalu sebagai jaminan yang mencerminkan kinerja di masa depan.

Tips sebelum memilih produk asuransi jiwa *unit link*

Agar terhindar dari kebingungan di masa depan, berikut tips yang bisa dijadikan pedoman sebelum memilih produk asuransi jiwa *unit link*.

Baca Juga:

Perlu Waspada, 3 Dampak Ini akan Muncul Bila PPKM Darurat Diperpanjang

Pertama, pertimbangkan berapa kebutuhan nilai Manfaat Asuransi sesuai rencana keuangan jangka panjang. Jangan sampai nilai Uang Pertanggungan ternyata memiliki nilai yang lebih rendah dari jumlah kebutuhan proteksi anggota keluarga atau sumber penghasilan.

Kedua, pilihlah Dana Investasi sesuai profil risiko. Bagi calon nasabah dengan profil risiko konservatif atau senang bermain aman, pilihlah Dana Investasi yang cocok dan minim risiko. Sebaliknya nasabah dengan profil tersebut tidak memilih Dana Investasi Jenis Saham yang dikhususkan bagi profil risiko agresif.

Ketiga, calon nasabah harus memastikan perusahaan asuransi yang menerbitkan produk asuransi jiwa *unit link* memiliki reputasi yang baik dan terpercaya.

Keempat, pelajari dengan seksama proposal ilustrasi, ringkasan informasi produk, serta brosur asuransi jiwa *unit link* yang ditawarkan oleh tenaga pemasar asuransi. Jangan ragu untuk bertanya jika merasa kurang jelas atau tidak paham. Pastikan tenaga pemasar asuransi telah mengantongi lisensi dari Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI).

Baca Juga:

Turunkan Mahar untuk Ivan Gunawan, Ayu Ting Ting Minta Syarat Lain

Terakhir, cermati komponen biaya-biaya, pengecualian untuk pertanggungan manfaat serta ketentuan lainnya yang diberlakukan oleh perusahaan asuransi. Hal ini bertujuan untuk mencegah terjadinya kesalahpahaman akan produk di kemudian hari.

Saat ini, sudah banyak perusahaan asuransi yang menawarkan produk asuransi jiwa *unit link*. Salah satunya adalah PT Asuransi Allianz Life Indonesia.

PT Asuransi Allianz Life Indonesia pun telah meraih penghargaan sebagai salah satu penyedia asuransi *unit link* terbaik dalam ajang Unit Link Awards 2021 yang diselenggarakan oleh Majalah Investor dan PT Infovesta Utama pada Kamis (18/2/2021).

Untuk mengetahui nilai Manfaat Asuransi yang dibutuhkan serta profil risiko investasi dalam memilih asuransi jiwa *unit link* yang tepat, Sahabat NOVA dapat berkonsultasi dengan tenaga pemasar asuransi dari Allianz dengan mengakses laman [Allianz Indonesia](#).



Judul	Selama Juli, Allianz Bisa Tanggung Biaya Medis Nasabah yang Isoman akibat Covid-19
Nama Media	Kompas.com
Newstrend	Produk Asuransi Jiwa Terkait Covid-19
Halaman/URL	https://money.kompas.com/read/2021/07/15/151900526/selama-juli-allianz-bisa-tanggung-biaya-medis-nasabah-yang-isoman-akibat-covid
Tanggal Berita	2021-07-15
Sentimen	Netral

Selama Juli, Allianz Bisa Tanggung Biaya Medis Nasabah yang Isoman akibat Covid-19

Kompas.com - 15/07/2021, 15:19 WIB

BAGIKAN: [f](#) [t](#) [w](#) [v](#)



Ilustrasi isolasi mandiri pasien Covid-19. (FREEMIX)

Penulis: Kiki Safitri | Editor: Ambaranie Nadia Kemala Movanita

JAKARTA, KOMPAS.com – Allianz Life Indonesia menghadirkan perluasan manfaat bagi pemegang polis asuransi dengan memberikan manfaat lebih kepada pasien isolasi mandiri Covid-19, melalui program Isoman Aman.

Program ini akan menanggung biaya-biaya medis yang dibutuhkan dengan sistem reimbursement kepada nasabah yang terdiagnosa Covid-19 dan memerlukan isolasi mandiri.

Pertanggungans ini mencakup biaya uji swab PCR sampai dinyatakan sembuh dengan maksimum biaya Rp 900.000 untuk setiap tes, konsultasi dokter, pemeriksaan diagnostik dan laboratorium hingga obat, vitamin dan suplemen yang dibutuhkan secara medis oleh pasien isolasi mandiri Covid-19.

Baca juga: [Saat Isoman Bisa Pesan Makan via Aplikasi Ini, Harga Mulai Rp 10.000](#)

"Allianz Indonesia memperluas manfaat proteksi khusus selama bulan Juli sehingga nasabah tidak perlu cemas apabila harus menjalani isolasi mandiri di fasilitas bukan rumah sakit atau di rumah sendiri," kata Chief Marketing Officer Allianz Life Indonesia Karin Zulkarnaen dalam siaran pers, Kamis (15/7/2021).

Selain dukungan isolasi mandiri, Allianz turut memberikan fasilitas konsultasi dan tanya dokter secara online untuk seluruh nasabah yang membutuhkan kontak dengan dokter umum secara gratis melalui aplikasi Halodoc via chat, telepon atau video call selama isolasi mandiri dimana pun dan kapan pun.

Karin mengungkapkan, melalui program tersebut, nasabah tidak perlu khawatir akan ketersediaan fasilitas kesehatan bagi pasien Covid-19.

Dapatkan informasi, inspirasi dan *insight* di email kamu.
[Daftarkan email](#)

Nasabah hanya perlu menghubungkan nomor polis asuransi Allianz di menu profil aplikasi untuk menikmati layanan.

Di sisi lain, salah satu langkah untuk menghentikan penularan virus Covid-19, adalah melakukan uji swab antigen yang kini menjadi kebutuhan baru bagi masyarakat.

Baca juga: [Pekan Ini, Pemerintah Bagikan 300.000 Paket Obat Gratis ke Pasien Covid-19 yang Isoman](#)

Dengan menukarkan loyalty points dari Allianz Smart Poin, nasabah dapat melakukan tes swab Antigen tanpa biaya yang dilakukan secara *drive-thru*.

Adapun ketentuan maksimal untuk seluruh pembayaran klaim program Isoman Aman sebesar Rp 15 miliar selama periode program berlangsung yang akan berakhir pada 31 Juli 2021.

World Health Organization (WHO) sebelumnya sudah mengeluarkan pedoman untuk mengurangi penularan, yaitu melalui strategi mentaati protokol kesehatan, strategi testing, tracing dan isolation serta vaksinasi untuk membentuk *herd immunity*.

Pasien Covid-19 tanpa gejala atau pasien bergejala ringan disarankan melakukan isolasi mandiri untuk membantu pasien dengan gejala berat berkesempatan mendapatkan perawatan rumah sakit.

Ada beberapa hal dasar yang perlu diperhatikan dalam melakukan isoman yakni, pasien harus tinggal di kamar terpisah, menyediakan ventilasi yang baik, menggunakan masker medis, memeriksa suhu dan saturasi oksigen secara teratur selama tiga kali sehari, minum obat teratur, mencuci tangan, menggunakan disinfektan mengandung 70 persen alkohol, serta meluangkan waktu 15 menit di bawah sinar matahari secara setiap hari.



TERPOPULER

- 1 Surat Edaran BPOM soal Penggunaan Ivermectin Dibantah Ketua BPOM
Dibaca 16.044 kali
- 2 Syarat Naik Pesawat Lior Group Terbaru Selama Pandemi Darurat
Dibaca 15.633 kali
- 3 Mulai 16 Juli, Beli Tiket Lior Group Bisa Dapat Voucher Swab RT-PCR Rp 500.000
Dibaca 14.132 kali
- 4 Jam Kerja Karyawan Baku Diperketat, Ada Opsi Dua Kerja dan Sehari Libur
Dibaca 13.548 kali
- 5 Daftar Negara yang Berik Bantulan ke Indonesia untuk Tangani Covid-19
Dibaca 10.740 kali

sonora.id



Judul	ALLIANZ Luncurkan Program Isoman Aman
Nama Media	Tribun Jabar
Newstrend	Produk Asuransi Jiwa Terkait Covid-19
Halaman/URL	3
Tanggal Berita	2021-07-16
Sentimen	Netral

JAKARTA

Allianz Luncurkan Program Isoman Aman

ALLIANZ Life Indonesia menghadirkan perluasan manfaat bagi pemegang polis asuransi dengan memberikan manfaat lebih kepada pasien isolasi mandiri Covid-19, melalui program Isoman Aman. Program ini akan menanggung biaya-biaya medis yang dibutuhkan dengan sistem *reimbursement* kepada nasabah yang terdiagnosa Covid-19 dan memerlukan isolasi mandiri.

Pertanggung jawaban ini mencakup biaya uji swab PCR sampai dinyatakan sembuh dengan maksimum biaya Rp 900.000 untuk setiap tes, konsultasi dokter, pemeriksaan diagnostik dan laboratorium hingga obat, vitamin dan suplemen yang dibutuhkan secara medis oleh pasien isolasi mandiri Covid-19.

"Allianz Indonesia memperluas manfaat proteksi khusus selama bulan Juli sehingga nasabah tidak perlu cemas apabila harus menjalani isolasi mandiri di fasilitas bukan rumah sakit atau di rumah sendiri," kata Chief Marketing Officer Allianz Life Indonesia Karin Zulkarnain dalam siaran pers, Kamis (15/7).

Selain dukungan isolasi mandiri, ujar Karin, Allianz turut memberikan fasilitas konsultasi dan tanya dokter secara *online* untuk seluruh

nasabah yang membutuhkan kontak dengan dokter umum secara gratis melalui aplikasi Halodoc via chat, telepon atau *video call* selama isolasi mandiri dimana pun dan kapan pun.

Karin mengatakan melalui program tersebut nasabah tidak perlu khawatir akan ketersediaan fasilitas kesehatan bagi pasien Covid-19. Nasabah, kata Karin, hanya perlu menghubungkan nomor polis asuransi Allianz di menu profil aplikasi untuk menikmati layanan.

Dengan menukarkan *loyalty points* dari Allianz Smart Poin, nasabah dapat melakukan tes swab Antigen tanpa biaya yang dilakukan secara *drive-thru*. Adapun ketentuan maksimal untuk seluruh pembayaran klaim program Isoman Aman sebesar Rp 15 miliar selama periode program berlangsung yang akan berakhir pada 31 Juli 2021.

World Health Organization (WHO) sebelumnya mengeluarkan pedoman untuk mengurangi penularan, yaitu melalui strategi mentaati protokol kesehatan, strategi testing, tracing dan isolasi serta vaksinasi untuk membentuk *herd immunity*.

Pasien Covid-19 tanpa gejala atau pasien bergejala ringan disarankan melakukan

isolasi mandiri untuk membantu pasien dengan gejala berat berkesempatan mendapatkan perawatan rumah sakit.

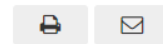
Ada beberapa hal dasar yang perlu diperhatikan dalam melakukan isoman yakni, pasien harus tinggal di kamar terpisah, menyediakan ventilasi yang baik, menggu-

nakan masker medis, memeriksa suhu dan saturasi oksigen secara teratur selama tiga kali sehari, minum obat teratur, mencuci tangan, menggunakan disinfektan mengandung 70 persen alkohol, serta meluangkan waktu 15 menit di bawah sinar matahari secara setiap hari. (*kompas.com*)

Judul	Dua Hal Penting Penjualan PAYDI Secara Digital Menurut AXA Mandiri
Nama Media	Infobanknews.com
Newstrend	Pemasaran Produk PAYDI Secara Digital
Halaman/URL	https://infobanknews.com/berita-keuangan-terbaru/dua-hal-penting-penjualan-paydi-secara-digital-menurut-axa-mandiri/
Tanggal Berita	2021-07-15
Sentimen	Netral

Dua Hal Penting Penjualan PAYDI Secara Digital Menurut AXA Mandiri

By Suheriadi on 15/07/2021 · No Comment



Jakarta – Kini seluruh proses penjualan produk asuransi yang dikaitkan dengan investasi (PAYDI) telah diperbolehkan oleh regulator untuk dipasarkan melalui kanal digital. Direktur Kepatuhan AXA Mandiri Financial Services, Rudy Kamdani mengungkapkan, ada dua hal atau ada dua kunci penting bagi perusahaan asuransi dalam memasarkan PAYDI secara digital.

“Jadi dua key information yang sangat penting. Pertama, adalah video terkait dengan pemasaran atau penjelasan tentang produknya. Kedua, adalah pernyataan dari nasabah yang menyatakan bahwa yang bersangkutan menerima penawaran melalui digital dan telah menerima penjelasan yang benar, akurat, dan jelas terkait dengan produk yang dibeli,” katanya secara daring, Kamis, 15 Juli 2021.

Untuk yang pertama, lanjut Rudy, penjualan secara digital atau non face to face ini dilakukan melalui video call. Namun yang terpenting, dari mulai proses pengenalan dan seterusnya akan dilakukan perekaman untuk memenuhi ketentuan regulator.

“Jadi memang diwajibkan direkam untuk memastikan bahwa tidak ada yang namanya miss selling, karena ini penting sekali. Jadi sebagai bukti dengan video call ini,” ucapnya.

Yang terpenting kedua, adanya pernyataan atau statement dari calon nasabah jika mereka telah menerima seluruh penjelasan detail dan transparan dari agen kami mengenai ketentuan dan risiko-risiko yang akan dialami.

“Dilanjutkan dengan satu statement, karena ini diwajibkan kembali oleh regulasi bahwa ada pernyataan dari nasabah bahwa mereka bersedia menerima pemasaran produk asuransi yang dilakukan secara digital dan sudah mendapatkan penjelasan mengenai produk tersebut dari agen kami,” ucap Rudy. (*) Bagus Kasanjanu

Judul	Chubb Life Indonesia Sasar Nasabah High Net Worth melalui Asuransi Loyalty Link
Nama Media	Spiritnews.co.id
Newstrend	Produk Asuransi Nasabah High Net Worth
Halaman/URL	https://spiritnews.co.id/2021/07/15/chubb-life-indonesia-sasar-nasabah-high-net-worth-melalui-asuransi-loyalty-link/?utm_source=rss&utm_medium=rss&utm_campaign=chubb-life-indonesia-sasar-nasabah-high-net-worth-melalui-asuransi-loyalty-link
Tanggal Berita	2021-07-15
Sentimen	Netral

Chubb Life Indonesia Sasar Nasabah High Net Worth melalui Asuransi Loyalty Link



Jakarta, spiritnews.co.id – Di situasi pandemi yang masih belum mereda, membuat kalangan High Net Worth (HNW) mencari kepastian dan semakin meningkatkan minat untuk beralih ke asuransi jiwa sebagai mekanisme perencanaan warisan dan perlindungan aset.

Mengutip dari Knight Frank The Wealth Report 2021, jumlah HNW diperkirakan akan meningkat 110% selama 4 (empat) tahun kedepan, ini mendorong PT Chubb Life Insurance Indonesia (Chubb Life Indonesia) untuk memperbarui produk Loyalty Link sebagai jawaban atas kekhawatiran tersebut.

“Nasabah High Net Worth sangat mendambakan ketenangan serta kenyamanan. Loyalty Link memungkinkan mereka untuk mendapatkan pilihan manfaat yang telah dilengkapi dengan perlindungan atas kematian akibat kecelakaan serta cacat tetap total dengan Uang Pertanggungan yang besar hingga Rp 10 miliar,” kata Reguel Pakpahan, Chief Sales Officer Chubb Life Indonesia, dala rilis yang diterima spiritnews.co.id, Kamis (15/7/2021).

Head of Agency East Region Chubb Life Indonesia, Kristianto Joe, mengatakan, meskipun tingkat pengetahuan asuransi di kalangan HNW telah meningkat, masih banyak juga yang masih membutuhkan arahan dalam memilih jenis asuransi yang tepat untuk mereka sendiri.

“Nasabah HNW memilih kami karena kami memahami bahwa mereka ingin melindungi keluarga sekaligus membangun dan melestarikan kekayaan mereka untuk generasi mendatang. Loyalty Link kami telah dirancang dengan tepat untuk memenuhi kebutuhan tersebut,” kata Joe.

Produk asuransi unit link ini berperan penting bagi para nasabah HNW dengan memberikan perlindungan serta investasi. Pada dasarnya, sebagian dari premi yang dibayarkan akan diinvestasikan, kemudian alokasi dana investasi tersebut dikelola oleh para profesional yang berkualitas. **(rts/red)**

Judul	Chubb Life Indonesia Menyasar Nasabah High Net Worth melalui Asuransi Loyalty Link
Nama Media	Padusi.id
Newstrend	Produk Asuransi Nasabah High Net Worth
Halaman/URL	https://www.padusi.id/2021/07/15/chubb-life-indonesia-menyasar-nasabah-high-net-worth-melalui-asuransi-loyalty-link/
Tanggal Berita	2021-07-15
Sentimen	Netral



Chubb Life Indonesia Menyasar Nasabah High Net Worth melalui

Di situasi pandemi yang masih belum mereda, membuat kalangan *High Net Worth* (HNW) mencari kepastian dan semakin meningkatkan minat untuk beralih ke asuransi jiwa (*HNW & UHNW Life Insurance in Asia – Opportunities & Challenges for the World Ahead*) sebagai mekanisme perencanaan warisan dan perlindungan aset.

Mengutip dari Knight Frank The Wealth Report 2021, jumlah HNW diperkirakan akan naik 110% selama 4 (empat) tahun ke depan (*Knight Frank The Wealth Report 2021*) ini mendorong PT Chubb Life Insurance Indonesia (Chubb Life Indonesia) untuk memperbarui produk Loyalty Link sebagai jawaban atas kekhawatiran tersebut.

Menyadari kebutuhan segmen High Net Worth, Reguel Pakpahan, Chief Sales Officer Chubb Life Indonesia mengatakan, "Nasabah High Net Worth sangat mendambakan ketenangan serta kenyamanan. Loyalty Link memungkinkan mereka untuk mendapatkan pilihan manfaat yang telah dilengkapi dengan perlindungan atas kematian akibat kecelakaan serta cacat tetap total dengan Uang Pertanggungan yang besar hingga Rp 10 miliar."

Masih tentang kesadaran berasuransi di kalangan nasabah HNW, Kristianto Joe, Head of Agency East Region Chubb Life Indonesia mengatakan, "Meskipun tingkat pengetahuan asuransi di kalangan HNW telah meningkat, masih banyak juga yang masih membutuhkan arahan dalam memilih jenis asuransi yang tepat untuk mereka sendiri."

"Nasabah HNW memilih kami karena kami memahami bahwa mereka ingin melindungi keluarga sekaligus membangun dan melestarikan kekayaan mereka untuk generasi mendatang. Loyalty Link kami telah dirancang dengan tepat untuk memenuhi kebutuhan tersebut."

Produk asuransi unit link ini berperan penting bagi para nasabah HNW dengan memberikan perlindungan serta investasi. Pada dasarnya, sebagian dari premi yang dibayarkan akan diinvestasikan, kemudian alokasi dana investasi tersebut dikelola oleh para profesional yang berkualitas.

Judul	Chubb Life Indonesia Sasar Nasabah High Net Worth Melalui Asuransi Loyalty Link
Nama Media	Riaubarometer.com
Newstrend	Produk Asuransi Nasabah High Net Worth
Halaman/URL	https://riaubarometer.com/chubb-life-indonesia-sasar-nasabah-high-net-worth-melalui-asuransi-loyalty-link/
Tanggal Berita	2021-07-16
Sentimen	Netral

Chubb Life Indonesia Sasar Nasabah High Net Worth Melalui Asuransi Loyalty Link

On 00:33 - Jumat, 16 Juli 2021

NEWS



JAKARTA – Di situasi pandemi yang masih belum mereda, membuat kalangan High Net Worth (HNW) mencari kepastian dan semakin meningkatkan minat untuk beralih ke asuransi jiwa sebagai mekanisme perencanaan warisan dan perlindungan aset.

Mengutip dari Knight Frank The Wealth Report 2021, jumlah HNW diperkirakan akan meningkat 110% selama 4 (empat) tahun kedepan, ini mendorong PT Chubb Life Insurance Indonesia (Chubb Life Indonesia) untuk memperbarui produk Loyalty Link sebagai jawaban atas kekhawatiran tersebut.

Menyadari kebutuhan segmen High Net Worth, Reguel Pakpahan, Chief Sales Officer Chubb Life Indonesia mengatakan, “Nasabah High Net Worth sangat mendambakan ketenangan serta kenyamanan. Loyalty Link memungkinkan mereka untuk mendapatkan pilihan manfaat yang telah dilengkapi dengan perlindungan atas kematian akibat kecelakaan serta cacat tetap total dengan Uang Pertanggungan yang besar hingga Rp 10 miliar.”

Masih tentang kesadaran berasuransi di kalangan nasabah HNW, Kristianto Joe, Head of Agency East Region Chubb Life Indonesia mengatakan “Meskipun tingkat pengetahuan asuransi di kalangan HNW telah meningkat, masih banyak juga yang masih membutuhkan arahan dalam memilih jenis asuransi yang tepat untuk mereka sendiri. Nasabah HNW memilih kami karena kami memahami bahwa mereka ingin melindungi keluarga sekaligus membangun dan melestarikan kekayaan mereka untuk generasi mendatang. Loyalty Link kami telah dirancang dengan tepat untuk memenuhi kebutuhan tersebut.”

Produk asuransi unit link ini berperan penting bagi para nasabah HNW dengan memberikan perlindungan serta investasi. Pada dasarnya, sebagian dari premi yang dibayarkan akan diinvestasikan, kemudian alokasi dana investasi tersebut dikelola oleh para profesional yang berkualitas. ***

Judul	Cara Klaim Asuransi Kesehatan, Jiwa, Mobil, Perjalanan, Properti Agar Tak Ditolak
Nama Media	Suara.com
Newstrend	Edukasi Nasabah Terkait Klaim Asuransi
Halaman/URL	https://bali.suara.com/read/2021/07/16/071000/cara-klaim-asuransi-kesehatan-jiwa-mobil-perjalanan-properti-agar-tak-ditolak
Tanggal Berita	2021-07-16
Sentimen	Netral

Cara Klaim Asuransi Kesehatan, Jiwa, Mobil, Perjalanan, Properti Agar Tak Ditolak

Pelaporan: Anindiana

10 Juni 2021, 16 Juli 2021 | 01:10 WIB



5 tips memilih asuransi kesehatan sesuai dengan kebutuhanmu. (Unidentical Indonesia)

SuaraBali.id - Cara klaim asuransi penting diketahui agar klaim asuransi tidak ditolak. Cara klaim asuransi ini termasuk klaim asuransi kesehatan, asuransi jiwa, asuransi mobil, asuransi perjalanan, dan asuransi properti.

Klaim asuransi adalah pengajuan dari nasabah terhadap perusahaan asuransi untuk membayarkan halnya berupa manfaat dari perjanjian dalam polis.

Namun, masih banyak orang yang keliru mengenal proses klaim sehingga pengajuannya malah ditolak.

1. Cara klaim asuransi kesehatan

Baca Juga:

Ap6 Itu Asuransi COVID 19 dan Cara Klaim Asuransi COVID



Seorang tenaga kesehatan memakai kostum pelindung diri di ruang isolasi di Rumah Sakit Darurat Pengobatan Corona Jember, Jember, 16/7/2020. (ANTARA 1/01/2020 Rival Nuzul)

Asuransi kesehatan memiliki dua metode klaim yang dapat dipilih, yaitu cashless dan reimbursement. Cashless adalah metode klaim non tunai, sementara reimbursement mengharuskan nasabah membayarkan tagihan rumah sakit dengan dana pribadi terlebih dahulu.

Konsep langkah-langkah pengajuan klaim yang bisa diikuti:

- Kamu perlu membawa identitas pribadi dan kartu anggota saat mendatangi rumah sakit (RS) rekanan asuransi.
- Pihak RS bakal memverifikasi data kamu dan meminta surat jaminan ke perusahaan asuransi.
- Kamu akan disuruh mengisi formulir pengajuan klaim.
- Setelah administrasi beres, kamu dipersilakan menjalani perawatan.
- Saat itu pulalah, RS bakal memeriksa data kamu, dari apakah ada kelebihan biaya yang melebihi klaim, kamu perlu membayarnya.
- Klaim cashless hanya bisa digunakan di rumah sakit rekanan asuransi saja.
- Dokumen yang dibutuhkan
- Kartu peserta asuransi asli
- Kartu tanpa Pondus (KTP)

Reimbursement

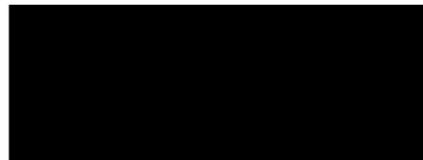


- Kamu perlu datang ke rumah sakit dan menjalani perawatan medis.
- Bayar biaya rumah sakit dan jangan lupa meminta dokumen seperti hasil lab, kuitansi pembayaran, surat diagnosis dari dokter, dan lain-lain.
- Kirimkan dokumen yang diperlukan ke perusahaan.
- Pihak asuransi bakal memproses klaim kamu dan mengembalikan biaya perawatan medis.
- Klaim reimbursement bisa digunakan di rumah sakit luar rekanan perusahaan asuransi.

Dokumen yang dibutuhkan

- Foto asli
- Formulir klaim yang bisa diunduh di situs resmi perusahaan
- Kuota gencotol rekap
- Surat keterangan dokter asli
- Hasil laboratorium dan/atau radiologi asli
- Kuitansi rumah sakit asli
- Jika dirawat karena kecelakaan, sertakan surat keterangan polisi

2. Cara klaim asuransi jiwa



Baca Juga:

Daftar Rumah Sakit rujukan Asuransi COVID-19 dan Pilihan Polis Asuransi Corona



Peneliti meneliti virus corona yang baru muncul di dunia. (Antara 1/01/2020 Rival Nuzul)

11 tahun asuransi jiwa, klaim asuransi meninggal dunia bahkan dalam bentuk santunan tunai. Artinya, jika terjadi risiko meninggal dunia, maka akan diberikan santunan sesuai perjanjian polis umumnya via transfer bank.

Berikut langkah-langkah pengajuan klaim yang bisa diikuti:

- Untuk mengajukan klaim, pertama-tama laporkan kepada penyedia asuransi bahwa bertanggung menagih denda, gaji kerja dan / atau biaya kejadian. Tergantung sama ketentuan polis ya.
- Kemudian ahli waris mengirimkan dokumen yang diperlukan, seperti formulir klaim, identitas diri dan kartu polis.
- Setelah menerima berkas, perusahaan asuransi akan memverifikasi kebenaran data dan mencocokkannya dengan ketentuan polis.
- Apabila dokumen sudah sesuai ketentuan, pihak asuransi akan mencairkan uang pertanggungan ke rekening ahli waris.

Dokumen yang dibutuhkan

- Formulir klaim pada asuransi jiwa yang bisa diunduh di situs resmi perusahaan
- Kartu Tanda Penduduk (KTP) dalam bentuk fotokopi
- Foto keluarga asli dan fotokopi
- Akta kelahiran asli dan fotokopi
- Bukti pembayaran premi pertama

3. Cara klaim asuransi mobil/kendaraan



Syahrul dan Anisa Tausiah dalam Karawang di Anisa Tausiah [ANTARA]

Cara klaim pada asuransi mobil atau kendaraan terbagi menjadi dua kategori, yaitu All Risk dan TLO. All Risk artinya menanggung kerusakan mulai dari yang ringan hingga rusak parah. Jadi, cara klaim pada asuransi mobil bocor masuk dalam All Risk, sementara risiko kerugian seperti akibat pencurian atau terpelesok bisa mengajukan klaim TLO. Berikut langkah-langkah klaimnya.

Baca Juga
Apa Itu Asuransi COVID-19 dan Cara Klaim Asuransi COVID

Cara klaim pada asuransi mobil banir (All Risk):

- Foto bagian mobil yang rusak sebagai bukti.
- Buat kronologi rusaknya mobil akibat kecelakaan.
- Mendatangi bengkel rekanan.
- Mengisi formulir klaim di bengkel dan menyertakan dokumen pendukung lainnya.
- Bengkel akan melakukan konfirmasi data kamu ke perusahaan dan jika disetujui mereka akan memperbaiki mobilmu.
- Cara klaim pada asuransi mobil hilang (TLO):
- Melaporkan kasus kehilangan mobil ke kantor polisi.
- Menibuat kronologi tentang kasus kehilangan mobil.
- Menyertakan formulir klaim, identitas diri, dan dokumen pendukung lain lalu kirimkan ke perusahaan.
- Polis asuransi
- Surat Lun Mengemudi (SIM) milik pengemudi
- Surat Tanda Nomor Kendaraan (STNK)
- BPKB kendaraan mobil
- Kartu Tanda Penduduk (KTP) bertanggung
- I KK (Laporan Kecelakaan Kendaraan Bermotor)
- Laporan kronologi kecelakaan
- Surat keterangan kehilangan mobil apabila akibat pencurian
- Surat tuntutan pihak ketiga jika melibatkan pihak ketiga

4. Cara klaim asuransi perjalanan



Shutterstock/Traveling (Unsplash/Anisa Tausiah)

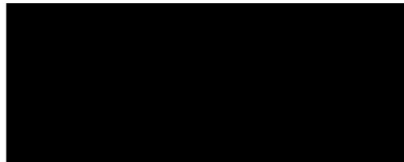
Klaim untuk jenis asuransi perjalanan terbagi menjadi dua metode, yaitu cashless dan reimbursement. Untuk cashless bisa digunakan jika terjadi risiko kesehatan selama melakukan perjalanan. Sementara reimbursement digunakan jika terjadi risiko kehilangan barang selama perjalanan, seperti delay, hilang bagasi, dan lain sebagainya. Berikut langkah-langkahnya:

Iklan ditutup oleh Google

Cashless

- Bawa dokumen klaim yang dibutuhkan
 - Perlihatkan dokumen kepada pihak rumah sakit
 - Pihak rumah sakit akan melakukan verifikasi data
 - Kemudian, isi formulir pengajuan klaim yang diberikan oleh pihak rumah sakit
 - Dipelembat mengenai perawatan
 - Selanjutnya, rumah sakit akan memeriksa data dan jika ada kelebihan biaya yang melebihi limit, maka kamu perlu membayar tagihan tersebut
- Klaim cashless hanya bisa digunakan di rumah sakit rekanan saja (baik di dalam dan luar negeri)

Dokumen yang dibutuhkan



Baca Juga
Daftar Rumah Sakit Rujukan Asuransi COVID-19 dan Pilihan Polis Asuransi Corona

- Kartu peserta asuransi asli
- Kartu Tanda Penduduk (KTP)

Reimbursement

- Isi formulir klaim yang bisa diunduh di situs perusahaan
- Ajukan klaim
- Jika disetujui dan sesuai dengan polis, pihak perusahaan asuransi akan memberikan penggantian atas biaya kerugian tersebut.

Dokumen yang dibutuhkan

- Formulir pengajuan klaim
- Kartu Tanda Penduduk (KTP)
- Tiket pesawat
- Surat keterangan maskapai
- Surat keterangan dokter
- Surat keterangan polisi
- Jika terjadi pembatalan penerbangan, maka pastikan dokumen yang diberikan bersifat sah atau memiliki kop surat, tanda tangan, cap, dan lain sebagainya.

5. Cara klaim asuransi properti



Ilustrasi- Deretan perumahan subsidi. Dokumentasi Kementerian PUPR

Asuransi properti memiliki cara klaim yang lebih rumit ketimbang asuransi lainnya. Sebab, ada penunjukan loss adjuster jika klaimnya rumit dan jumlahnya besar. Misal, terjadi kebakaran pabrik dan kerugiannya mencapai miliaran, maka perusahaan asuransi kebakaran akan menunjuk loss adjuster untuk interogasi lebih lanjut.

Berikut ini langkah-langkahnya:

Baca Juga:

[Apa Itu Asuransi COVID-19 dan Cara Klaim Asuransi COVID](#)

- Sertakan dokumen klaim yang dibutuhkan
- Buat laporan dan jelaskan penyebab terjadinya kerugian
- Tahapan penelitian polis oleh pihak perusahaan asuransi
- Tahapan penelitian klaim oleh pihak perusahaan asuransi
- Jika kerugian terhitung besar maka perusahaan asuransi akan menunjukan loss adjuster untuk melakukan penelitian lebih lanjut
- Jika disetujui maka proses klaim umumnya akan cair dalam 14 hari kerja

Dokumen yang dibutuhkan

- Formulir klaim asuransi
- Surat tuntutan ganti rugi
- Laporan kepolisian atau lurah
- Quotation dari kontraktor untuk biaya perbaikan
- Surat keterangan dan bukti lainnya yang diminta oleh perusahaan asuransi